

# Ook op uw laatste plekje nog een klant?



MIJN HAAR ZIT WEER  
HELEMAAL NETJES VOOR  
'N ZACHT PRIJSJE...



We pakten nog net die  
laatste voorstelling mee!



We konden  
nog last-minute een  
balletje slaan!



OP HET LAATSTE MOMENT  
LEKKER EN MET EEN FLINKE  
KORTING UIT ETEN...

## PlekjeVrij.nl: vernieuwend online advertentie- en verkoopplatform

Als ondernemer kunt u zich het gemis aan inkomsten van onbenutte plekken niet permitteren. Heel vervelend, want waar vindt u zo snel nieuwe klanten? Om u hierbij te helpen, hebben wij PlekjeVrij.nl ontwikkeld. PlekjeVrij.nl is een nieuw platform, dat balans brengt tussen vraag en aanbod.

In tegenstelling tot kortingsites die vouchers verkopen, staat bij PlekjeVrij.nl de beschikbare plek centraal. Consumenten kopen geen tegoedbon die later kan worden ingewisseld. Bij PlekjeVrij.nl boekt de consument direct, online een last-minute afspraak. Omdat PlekjeVrij een last-minute karakter heeft kan dit tot maximaal 4 dagen vooruit.

**Last-minute**  
vrije plekkjes  
worden  
aangeboden  
met **korting**

Doseer zelf uw  
kortingsaanbod.  
Wij brengen  
**balans tussen**  
vraag en aanbod

**Geen vouchers:**  
consumenten  
maken direct en  
online hun  
reservering

## Wat is onze kracht? Beschikbare plek staat centraal

### Wat is anders

- Vrije plekkjes - die anders leeg zouden zijn - worden aangeboden tegen een last-minute kortingstarief
- Houd zelf altijd de controle over de toestroom van klanten
- Wij maken geen gebruik van vouchers. Consumenten boeken direct, online hun afspraak
- Per dag instelbaar wat uw kortingsbudget is
- PlekjeVrij.nl helpt u het optimale uit uw capaciteit te halen

### Mobiele website en app

50% van onze bezoekers gebruikt een smartphone of tablet. Zij komen automatisch op onze mobiele website en kunnen direct onze smartphone app downloaden.

### Facebook als speerpunt

Facebook is een speerpunt in het concept PlekjeVrij.nl. Daarom hebben wij een Facebook app ontwikkeld, met tot doel consumenten binnen onze Facebook-omgeving aan u te binden. In deze app kan uw aanbod gevonden, geboekt, ge-liked en gedeeld worden.



## Wat kan PlekjeVrij.nl voor u betekenen?

### Zichtbaarheid

- Last-minute boekingen via PC's, smartphones, tablets en onze Facebook app

### Promotie

- Social media campagnes (Facebook en Twitter)
- Facebook advertenties
- E-mail campagnes
- Vermelding in onze nieuwsbrieven

### Extra omzet

- Haal meer uit uw capaciteit
- Uitbreiding van uw klantenbestand
- Geen zwevende vouchers

## Hoe werkt PlekjeVrij.nl



## Groei met ons mee!

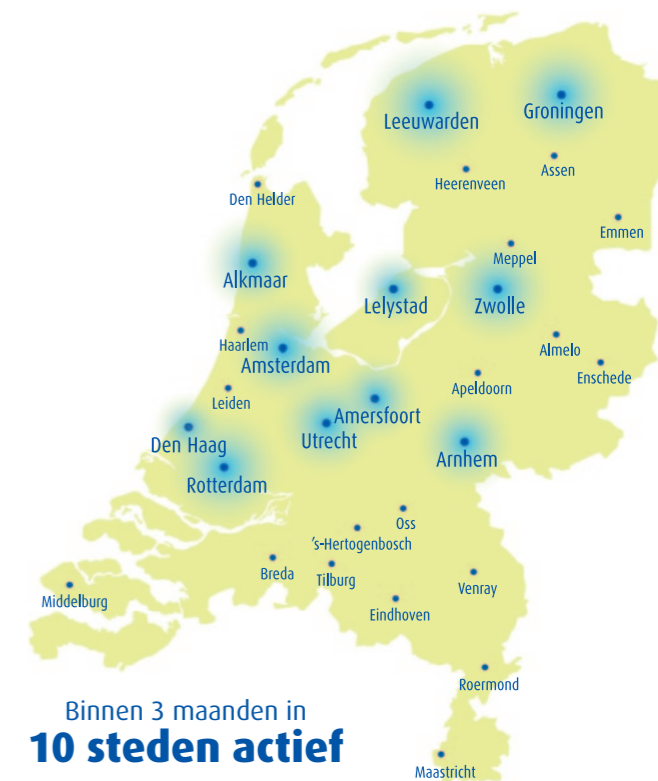


Ruim  
**8.000 volgers**  
op Facebook  
binnen 3 maanden

Ruim  
**100 ondernemers**  
aangesloten



Ruim  
**35.000 bezoekers**  
binnen 3 maanden



## De mogelijkheden van PlekjeVrij.nl

### Abonnement Rendement

- Klanten op onbenutte plekken
- Uitbreiding van uw klantenbestand
- Uw beschikbare plekken in de spotlights
- 10% verkoopcommissie per afspraak
- Ondersteuning bij het in gebruik nemen van de gratis online agenda van OnlineAfspraken.nl
- Promotie via onze website, Facebook- en mobiele-app
- Consumenten betalen direct online via iDeal
- Redactie op uw advertentie
- Promotie via onze nieuwsbrieven (algemene nieuwsbrief en aanbiedingen nieuwsbrief)
- Mogelijkheid om meerdere doelgroepen aan te spreken met aparte advertenties.

### Abonnement Groei

- Klanten op onbenutte plekken
- Uitbreiding van uw klantenbestand
- Uw bedrijf continu in de spotlights
- Geen verkoopcommissie per afspraak
- Inclusief het online reserveringssysteem van OnlineAfspraken.nl + gratis ondersteuning bij het in gebruik nemen van het systeem
- Promotie via onze website, Facebook- en mobiele-app
- Doorlopende reclame op Facebook door posts en advertenties
- Uw advertentie wordt ook getoond als u geen last-minute tijden beschikbaar heeft
- U kunt zelf kiezen of consumenten vooruit betalen via iDeal of afrekenen tijdens de afspraak
- Gratis bedrijf fotoreportage
- Professionele opmaak door tekst- en webredacteur
- Promotie via onze nieuwsbrieven (algemene nieuwsbrief en aanbiedingen nieuwsbrief)
- EXTRA: 4 keer per jaar een mailing voor uw bedrijf naar ons bestand
- Mogelijkheid om meerdere doelgroepen aan te spreken met aparte advertenties.

## Wat partners over PlekjeVrij.nl zeggen



Ik geef liever een last-minute plekje weg met korting, dan dat ik een lege kappersstoel heb. Voor mij werkt het concept uitstekend!  
Mel de Priester - Salon Prestige



Als ondernemer is het prettig dat je geen risico loopt dat je "verkochte tickets" niet aankunt.  
Jeannet Ubbink - Foot & Body



Het is fijn om te merken dat PlekjeVrij.nl zich betrokken voelt bij mijn onderneming en mijn belang voorop wordt gezet.  
Marieke Bolier - Sportcentrum Utrecht

## Plekje Vrij B.V.

Savannahweg 8

3542 AW Utrecht

T 030 - 241 20 42

[bedrijven@plekjevrij.nl](mailto:bedrijven@plekjevrij.nl)

[www.PlekjeVrij.nl/aanmelden](http://www.PlekjeVrij.nl/aanmelden)

